

Mazaro annonce ses résultats financiers et opérationnels pour l'exercice 2023

En 2023, l'accent a été mis sur le développement d'une transmission innovante pour camions destinée au marché indien et sur le développement des activités à l'échelle mondiale

20 mars 2024

1. Les progrès de Mazaro en matière de R&D

- En 2023, Mazaro a réalisé des progrès significatifs dans le développement de prototypes RVT (transmission variable réversible) pour deux grands constructeurs de camions indiens en 2023 ;
- Ces prototypes mettent en œuvre ses deux brevets les plus récents : une construction mécanique plus compacte, des « articulations excentriques », et un système d'actionnement à consommation d'énergie particulièrement faible ;
- Pour que le processus de réglage des camions en Inde soit le plus court possible, la plupart des fonctions de conduite font désormais l'objet d'une simulation sur le banc d'essai de Mazaro ;
- Pour atteindre les objectifs de performance ambitieux des produits de série, Mazaro investit dans l'expansion de ses installations de R&D. Un nouveau dispositif d'essai est en cours de construction pour mieux cartographier le comportement de tous les types de roulements dans les conditions de fonctionnement particulières qui peuvent se présenter ;
- Au 4e trimestre, Mazaro poursuit le développement du logiciel pour le RVT370, qui sera installé et testé dans le camion de 11 tonnes d'un client au printemps 2024. D'ici là, ce prototype restera sur le banc d'essai de Mazaro afin de tester tous les aspects mécaniques, de les perfectionner si nécessaire et de les valider. Ce prototype sert de « preuve de concept » pour le client ;

- Ce prototype offre déjà des performances spectaculaires sur le banc d'essai qui simule le comportement d'un camion à pleine charge. La transmission maintient le moteur d'entraînement à la bonne vitesse pendant que le camion freine brusquement et s'arrête ;
- Parallèlement, l'équipe R&D entame des tests pour cartographier avec précision le comportement des roulements. Les résultats de ces recherches permettront d'optimiser l'efficacité des nouveaux modèles ;
- En outre, les modèles de calcul pour la dernière génération de transmissions sont en cours d'affinement afin que de nouveaux modèles puissent être développés plus rapidement à l'avenir.

2. Développement commercial

- Après une étude de faisabilité réussie de la technologie RVT appliquée à un tracteur, le client a reporté la commande finale au printemps 2024 ;
- Une étude de faisabilité pour un véhicule militaire a également été réalisée avec succès. Sur les 150 solutions possibles envisagées par notre client, il n'en restait finalement que trois. Deux de ces solutions intègrent deux Mazaro SVT par véhicule. Le client prévoit de prendre une décision finale à la fin du deuxième trimestre 2024. Si celles-ci sont sélectionnées, le développement d'une transmission pour un véhicule de démonstration sera lancé ;
- À Busworld Brussels, il est clairement apparu qu'une transmission avec des spécifications comparables constituerait également une proposition attrayante pour les équipementiers de bus ;
- Un voyage aux États-Unis a permis aux trois grands fabricants d'équipement d'origine de s'intéresser à une application SVT dans le domaine des camions légers électriques.

3. Le prix de l'innovation CLEPA 2023 récompense les transmissions pionnières à haut rendement de Mazaro

En octobre, Mazaro a remporté le « Green Innovation Award » pour son SVT destiné aux véhicules électriques. Mazaro s'est ainsi vue récompensée en obtenant une reconnaissance importante pour l'excellence de son travail de R&D.

Ce prix a été décerné par la CLEPA, l'Association européenne des fournisseurs de l'industrie automobile.

Un jury international composé de 41 experts issus du monde universitaire, de l'industrie et de la communauté R&D a évalué l'ambition, l'impact sur le marché et la mise en œuvre des technologies innovantes sélectionnées.

4. P&L au 31/12/2023

Compte de résultat € 000	2023				2023
	Q1	Q2	Q3	Q4	FY
Résultat d'exploitation	-	-	8	-	8
Chiffre d'affaires	-	-	8	-	8
Approvisionnements et marchandises	-	-	-	-	-
Marge brute	-	-	8	-	8
<i>Marge brute en % du résultat d'exploitation</i>					
Services et biens divers	(147)	(159)	(173)	(179)	(658)
Logement	(5)	(4)	(4)	(3)	(16)
Frais de véhicules	(1)	(2)	(3)	(2)	(8)
Matériel de bureau	(2)	(1)	(3)	(5)	(10)
IT & Software	(0)	(0)	(1)	(0)	(2)
Honoraires et commissions	(87)	(82)	(102)	(89)	(360)
Frais de communication	(1)	(0)	(0)	(1)	(2)
Autres frais	(8)	(2)	(7)	(0)	(17)
Petit matériel	(1)	(15)	(2)	(4)	(22)
Frais de publicité et de représentation	(4)	(15)	(4)	(10)	(33)
Frais de vente	(0)	(0)	(1)	-	(1)
Rémunérations des administrateurs	(38)	(37)	(47)	(64)	(186)
Rémunérations, charges sociales et pensions	(47)	(17)	(22)	(40)	(126)
Autres charges d'exploitation	(0)	(0)	(0)	(1)	(2)
Autres produits d'exploitation	3	4	2	19	28
Cash EBITDA	(190)	(173)	(186)	(201)	(750)
Production immobilisée	-	210	-	202	412
EBITDA	(190)	37	(186)	0	(338)
Amortissements	-	-	-	(522)	(522)
EBIT	(190)	37	(186)	(521)	(860)
Charges financières	(0)	(0)	(0)	(0)	(1)
Produits financiers	0	0	0	124	124
Résultat avant impôts	(190)	37	(186)	(397)	(737)
Impôts sur le résultat	-	-	-	14	14
Résultat après impôts	(190)	37	(186)	(384)	(723)

5. Commentaire sur l'exercice financier se terminant le 31/12/2023

Résultat d'exploitation : il s'agit des revenus de la vente du prototypage.

Services et autres biens

Principales préoccupations en matière de coûts :

1. services rémunérés fournis par :

- Des avocats

Ce sont des coûts exceptionnels de services qui ont été fournis pendant près de deux ans (mars 2022 - décembre 2023) ; tous facturés en 2023. Il s'agit d'organiser tous les aspects juridiques de l'entrée de Mazarro sur Euronext Access : obligations légales, formalités envers Euroclear, la FSMA, négociations avec les banques nationales et étrangères, communication légalement requise, préparation des documents notariés, organisation d'une structure d'actionnariat renouvelée, formalités de convocation, etc. Il s'agit également de mettre en place des options d'actions (ESOP) pour le personnel et d'établir un contrat avec un développeur d'entreprise indépendant.

- Conseils financiers concernant l'introduction en bourse de Mazarro
- Conseil en matière de développement commercial mondial (1 à temps partiel) et assistance technique (1 à temps plein)

2. frais de publicité et de communication : communiqués de presse, publicités, mises à jour du site web, articles, bulletins d'information

3. frais de vente : symposiums, expositions et frais de déplacement pour promouvoir la technologie de Mazarro

4. Immobilisations produites : consiste en des coûts capitalisés en vue de la recherche relative au prototype. Les coûts suivants ont été capitalisés :

- les frais de rémunération de 2 chefs d'entreprise et de 2 employés
- les coûts liés aux services et aux biens encourus dans le cadre du prototypage
- résultats financiers : entièrement liés à l'utilisation de subventions en capital.

Les chiffres de Mazarro se traduisent par une perte due au fait qu'une recette très limitée n'a été générée. Mazarro se concentre actuellement sur le développement des prototypes.

Chaque trimestre, le conseil d'administration se réunit pour interpréter l'état de la trésorerie de Mazarro et prévoir les revenus/coûts futurs à cet égard.

6. Agenda financier et coordonnées

Agenda

- Fin avril 2024 : Publication Rapport annuel exercice 2023
- Première semaine de juin 2024 : Publication Rapport d'activité premier trimestre 2024
- 28 juin 2024 (10 h 00) : Assemblée générale exercice 2023

Contacts

 Listing sponsor	 IR & Media relations	 General enquiries
Guy van der Heyden Managing Partner +32 477 42 24 65 guy.vanderheyden@onetoonecf.com	Gunther De Backer gunther@backstagecom.be +32 475 90 39 09	Caroline De Dijcker caroline.dedijcker@mazaro.eu Mob +32 (0) 472 201 106

A propos de Mazaro

[Mazaro](#) conçoit des transmissions innovantes qui combinent un rendement interne exceptionnellement élevé avec la capacité de maintenir le moteur à combustion interne ou le moteur électrique sur sa courbe de rendement optimale à tout moment, ce qui permet de réaliser des économies d'énergie, d'émissions et de coûts inégalées tout en optimisant les performances et le confort. Les avantages de cette technologie sont particulièrement impressionnants pour les camions, les bus, les véhicules hors route, les SUV, les chariots élévateurs et les tracteurs, qu'ils utilisent un moteur à combustion ou électrique. Mazaro est dirigé par Filip De Mazière, ingénieur civil en génie mécanique (UGent), qui a acquis plus de 20 ans d'expérience en tant que Chief Design Engineer chez les principaux fournisseurs de transmissions HÖRBIGER/TREMEC et DANA. Il y a été responsable de la conception de nombreuses transmissions pour McLaren, Ferrari, Liebherr et Case New Holland, entre autres. De Mazière s'est vu accorder 15 brevets internationaux ; les brevets relatifs à la technologie de Mazaro sont désormais la propriété de l'entreprise.